

D&B Hoovers

La solution d'intelligence commerciale pour vous aider à développer votre business international.

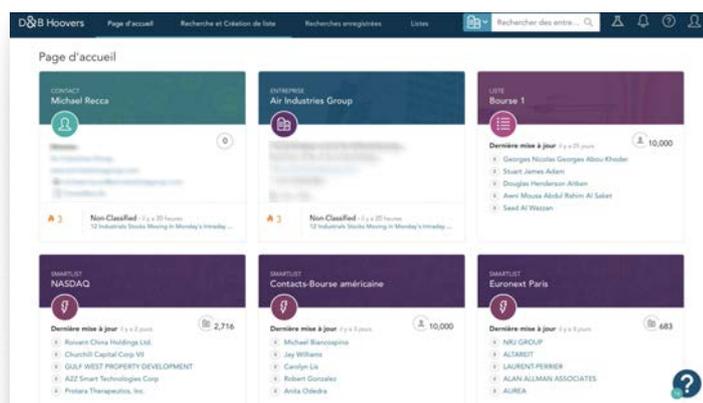
Avec D&B Hoovers, vous accédez à des données B2B de haute qualité, des informations financières, des actualités et des tendances du secteur pour aider vos équipes commerciales à prendre des décisions éclairées et à entrer en contact avec vos clients idéaux.

Vous accélérez votre croissance commerciale à l'international

Vous améliorez votre productivité grâce à une interface intuitive et des fonctionnalités automatisées. Vous organisez les entreprises selon vos exigences en listes de prospects ciblés et vous recevez des alertes sur de nouvelles opportunités d'affaires.

Les bénéfices

1. Créez des listes de prospects qui sont mises à jour automatiquement et vous alertent des nouvelles opportunités commerciales.
2. Obtenez un aperçu de vos concurrents et restez informé des nouveaux développements.
3. Examinez la santé financière d'une entreprise pour identifier les risques et les opportunités à travers l'analyse de rapports.
4. Accédez à des études et analyses à haute valeur ajoutée : données et statistiques sur les secteurs d'activité, études de marché d'expert et rapports d'analystes sur des sociétés.
5. L'Intelligence Artificielle de D&B Hoovers accélère et facilite le travail de vos équipes.



Enjeux & métiers servis

Développez vos opportunités commerciales à l'international

Gestion des données commerciales

- Accès à une base de données exhaustive
- Organisation des entreprises selon vos exigences en listes de prospects ciblés
- Actualisation fréquente des données pour vous alerter sur de potentielles nouvelles opportunités d'affaires

Optimisation des processus de vente

- Intégration de D&B Hoovers dans votre système CRM pour un flux continu et homogène de données
- Localisation des entreprises et accès depuis tous les appareils
- Analyse de la santé financière des entreprises pour identifier les risques et opportunités

Exploration du marché et prospection

- Une vue complète de la structure organisationnelle des entreprises
- Utilisation de filtres avancés pour extraire des informations pertinentes
- Identification des éditeurs de logiciels SaaS dans le monde entier

Relations client et marketing

- Intégration des prospects aux outils utilisés par vos équipes de vente et de marketing
- Création d'analyses SWOT entièrement personnalisées
- Contact des prospects à travers divers canaux et initiation de conversations appropriées

The screenshot displays the D&B Hoovers interface for a company profile. The top navigation bar includes 'Page d'accueil', 'Recherche et Création de liste', 'Recherches enregistrées', 'Listes', and a search bar. The left sidebar contains navigation options like 'Synthèse', 'Contacts', 'Organigramme de décision', 'Arborescence de groupe', 'Activités', 'Indicateurs Business', 'Analyse SWOT', 'Actualités', 'Alertes', 'Concurrents', 'Entreprises similaires', and 'Entreprises voisines'. The main content area shows a blurred company name and a map of Seattle. Key data points are visible:

- Analyses en: EUR
- EMPLOYÉS: 1,000 (Ce Site), 1,525,000 (Total)
- D&B LEGAL STATUS TYPE: Entreprises
- LIENS AVEC L'ENTREPRISE: 2655 Entreprises
- EN BOURSE
- SECTEUR: Non-store Retail
- CLASSEMENT FORTUNE 1000: 2
- VENTES: 0.53T
- MOIS DE CLÔTURE FISCALE: 31-Dec-2023
- DEVISE DU RAPPORT: USD
- TOTAL ACTIF: 417.92B
- VALORISATION BOURSIFIÈRE: 1.71T
- NUMÉRO D-U-N-S®: 88-474-5530
- ADDRESS: (Adresse principale) Afficher le second
- Latitude: 47.622311
- Longitude: -122.336646

At the bottom, there are five action buttons: 'RAPPORT CRUSH', 'CRÉATEUR DU RAPPORT OneStop', 'TOUS LES CONTACTS 271,030', 'CONTACTS 65,000', and 'ALERTES 23,975'.

Un processus de gestion des données commerciales optimisé

Fiabilité des données

De nombreuses entreprises recherchent des informations commerciales fiables et à jour pour prendre des décisions éclairées dans un environnement concurrentiel en évolution constante.

D&B Hoovers répond à la demande croissante d'entreprises pour des données commerciales précises et actualisées, cruciales pour des décisions éclairées dans un environnement compétitif. Sa vaste base de données, constamment mise à jour et surveillée, garantit la fiabilité des informations consultées, renforçant la confiance des utilisateurs.

Clarté des informations

Il est parfois difficile d'extraire des informations précises et pertinentes à partir des données commerciales disponibles, ce qui peut entraver la prise de décision.

Avec D&B Hoovers, la clarté des informations est une priorité. Grâce à une présentation claire et à des outils de filtrage avancés, les utilisateurs peuvent facilement accéder aux données dont ils ont besoin et les comprendre rapidement, ce qui facilite la prise de décision.

Intégration des données

Les utilisateurs ont besoin de pouvoir intégrer facilement les données commerciales dans leurs systèmes existants pour une utilisation optimale. D&B Hoovers propose des connecteurs qui offrent une intégration transparente avec les systèmes CRM existants. Cela permet aux utilisateurs de synchroniser facilement les données de leurs outils de vente et de marketing : Salesforce, Microsoft Dynamics, HubSpot, etc. Cette fonctionnalité aide les utilisateurs à augmenter la valeur de leurs données dans leur système avec des informations de haute qualité issues de la base mondiale de Dun & Bradstreet.

Analyse prédictive

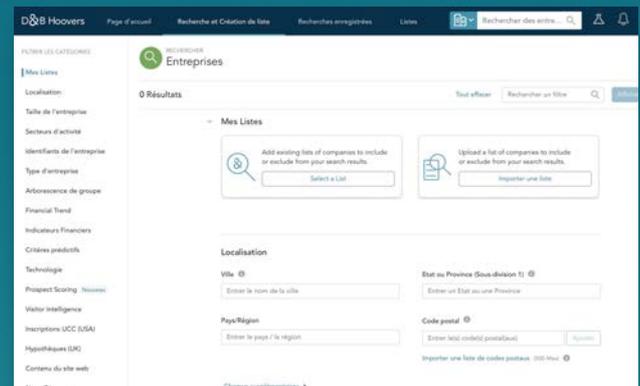
Les entreprises recherchent des outils capables de fournir des analyses prédictives afin de les aider à anticiper les tendances du marché et à prendre des décisions stratégiques.

Avec ses capacités avancées d'analyse et son expertise du marché, D&B Hoovers propose des analyses prédictives qui aident les utilisateurs à anticiper les tendances du marché, à identifier les opportunités d'affaires et à prendre des décisions stratégiques éclairées pour assurer leur succès commercial.

Recherche avancée

Recherchez des concepts, pas seulement des mots-clés. Explorez les technologies émergentes et identifiez les opportunités commerciales avant vos concurrents.

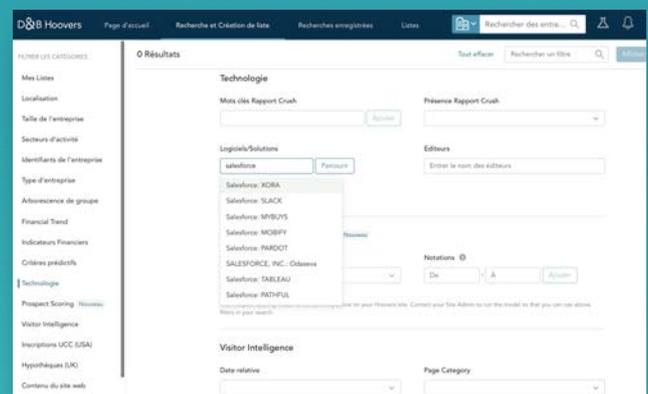
- Explorez les concepts et sujets liés à votre domaine d'intérêt, permettant une compréhension approfondie des tendances et des opportunités.
- Accédez à une base de données étendue pour identifier les acteurs clés et comprendre les relations entre différentes entités commerciales.
- Utilisez des critères de recherche spécifiques pour détecter les entreprises engagées dans des domaines innovants, vous donnant un avantage concurrentiel.



Ciblage par technologie

Découvrez les technologies utilisées par vos prospects pour un marketing plus stratégique.

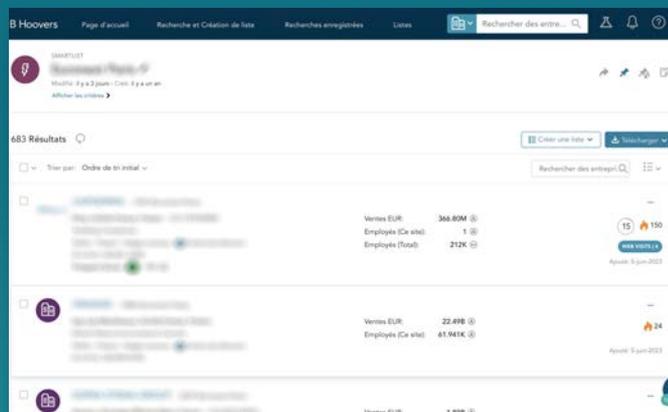
- Obtenez des informations sur les solutions technologiques adoptées par vos prospects, pour une approche commerciale adaptée.
- Accédez à des analyses détaillées sur l'utilisation des technologies par vos concurrents, vous permettant de mieux positionner vos produits ou services.



Création de profils et de listes

Configurez une fois pour toutes et profitez d'alertes continues.

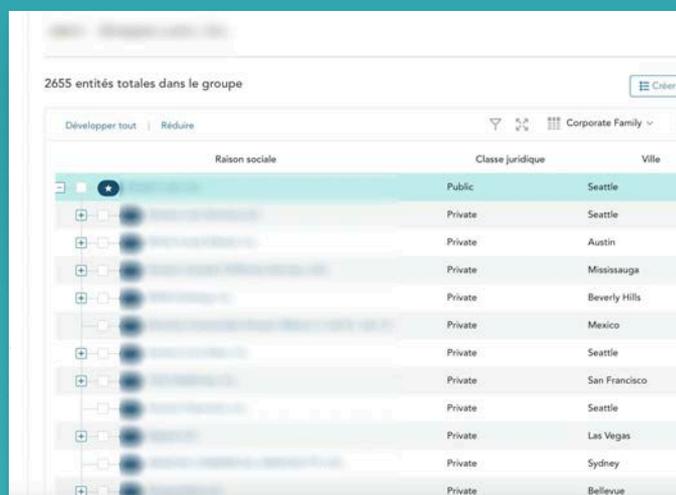
- Évaluez la pertinence des entreprises par rapport à vos critères spécifiques pour vous aider à identifier les prospects les plus prometteurs.
- Configurez des listes dynamiques qui s'actualisent automatiquement en fonction de vos critères de recherche, pour vous permettre de rester à jour sur les nouvelles opportunités.
- Simplifiez la gestion de vos prospects en automatisant l'ajout de nouvelles entreprises et contacts pertinents à vos listes.



Opportunités de ventes incitatives et croisées

L'arborescence de groupe de D&B Hoovers vous donne une image complète de la structure de l'entreprise comprenant les sociétés mères, les filiales et les sociétés affiliées.

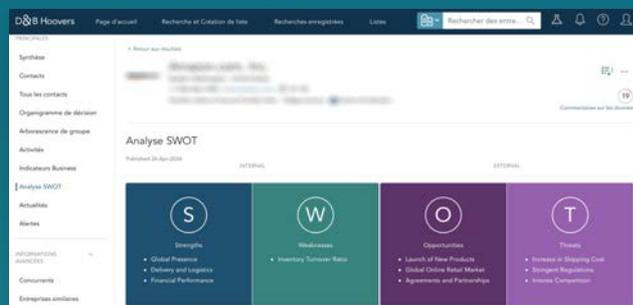
- Utilisez des options de filtrage avancées pour obtenir des informations pertinentes au sein des arborescences de groupe.
- Ajoutez une arborescence de groupe entière ou des entités individuelles à une liste de surveillance.
- Exportez ou envoyez les arborescences de groupe directement à votre CRM, y compris les données enrichies.



Analyses SWOT

Obtenez une vision claire des forces, faiblesses, opportunités et menaces.

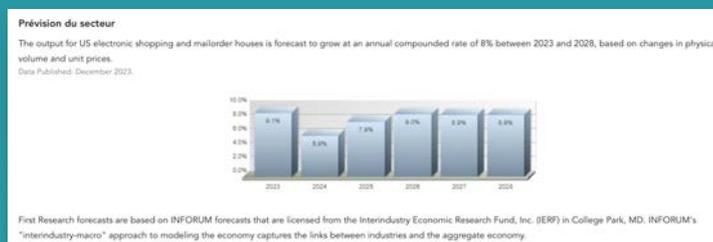
- Obtenez une compréhension approfondie des facteurs internes et externes influençant chaque entreprise, vous permettant de développer des stratégies de vente efficaces.
- Utilisez les informations SWOT pour personnaliser votre message et répondre aux besoins et préoccupations spécifiques de chaque client.



Analyse des tendances

Soyez informé des dernières tendances du marché.

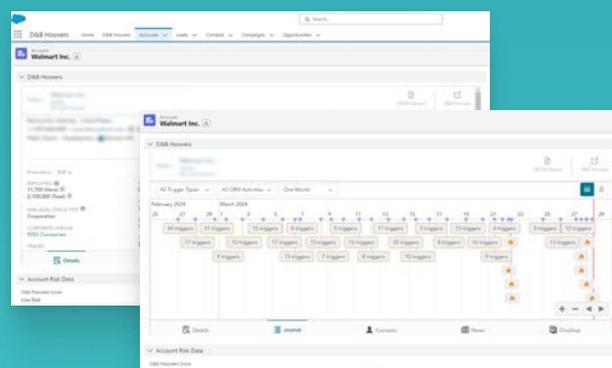
- Accédez à des analyses détaillées sur les tendances sectorielles, pour prendre des décisions stratégiques éclairées.
- Identifiez les opportunités de vente en surveillant les activités commerciales des entreprises, pour anticiper les besoins des clients potentiels.



Connecteurs CRM D&B Hoovers

Exportez facilement vos données vers vos CRM.

- Simplifiez le processus d'intégration des données en exportant facilement les informations vers vos systèmes CRM, assurant la cohérence et la qualité des données.
- Améliorez les performances de votre équipe de vente en fournissant des données précises et actualisées directement dans votre CRM, pour rendre plus efficaces vos efforts de prospection.



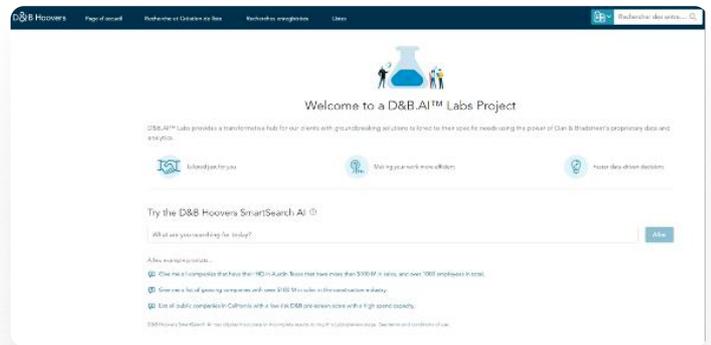
Exploitez l'Intelligence Artificielle de D&B Hoovers afin de définir rapidement vos listes de prospects et adressez-leur un email au même moment.

Optimisez votre prospection avec l'Intelligence Artificielle de D&B Hoovers. Définissez facilement vos listes de prospects, qu'il s'agisse de clients ou de fournisseurs, et envoyez-leur des emails ciblés en un clin d'œil. Gagnez du temps, optimisez vos opportunités commerciales et développez votre entreprise grâce à cette solution innovante. Découvrez dès maintenant la puissance de D&B Hoovers.

Smartsearch

Utilisez le chat pour filtrer les entreprises qui vous intéressent.

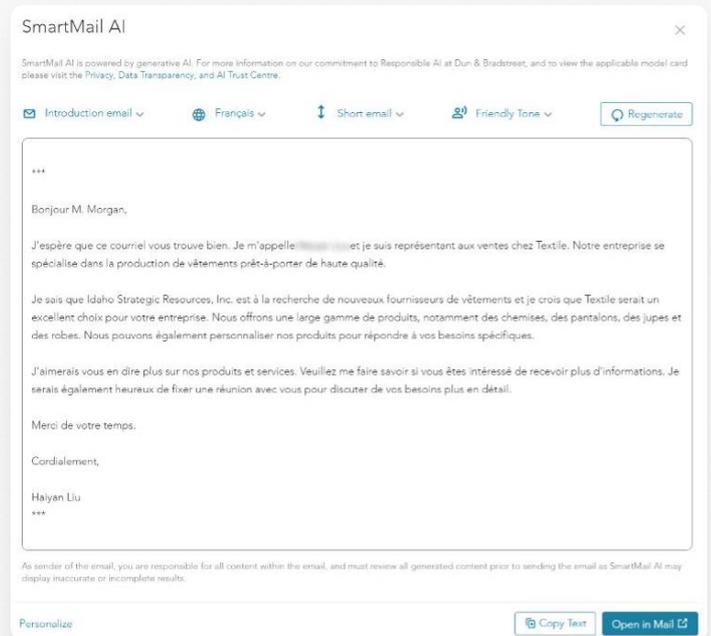
Avec le chat IA de D&B Hoovers, il vous suffit d'écrire ce que vous recherchez. Par exemple : tapez "Quelles sont les entreprises de construction qui ont plus de 250 employés en France ?". La liste sera créée instantanément. Notre interface simple et pratique permet à votre équipe d'effectuer des recherches et des explorations de manière efficace. En plus, vous pouvez utiliser la plupart des langues pour poser vos questions dans le chat.



Smartmail AI :

SmartMail AI est une fonctionnalité de création de contenu d'e-mail générative en temps réel qui permet aux équipes commerciales de créer un contenu personnalisé et pertinent pour le destinataire de l'e-mail, en fonction du profil de l'entreprise du destinataire, en plus des signaux d'achats, des actualités et engagements.

SmartMail AI permet de réduire considérablement le temps et les ressources nécessaires aux équipes commerciales pour créer des e-mails personnalisés, afin de se concentrer sur les relations commerciales et affaires en cours. La personnalisation peut également améliorer considérablement les taux de réponse et les taux de conversion par rapport aux e-mails génériques.



Allez plus loin grâce à D&B Hoovers

Optimisez la gestion de vos risques et découvrez de nouvelles opportunités commerciales.

Le module de pilotage de D&B Hoovers vous permet d'exploiter les données exhaustives de près de 300 millions d'entreprises actives dans le monde. Cette solution vous permet d'analyser votre risque sous différents angles et d'améliorer votre productivité.

Paramétrez votre portefeuille et suivez vos clients et fournisseurs efficacement.

D&B Hoovers propose des fonctionnalités avancées pour la gestion de votre portefeuille, vous permettant de l'adapter à la structure spécifique de votre entreprise. Simplifiez les intégrations, le nettoyage des données et le suivi de vos relations commerciales.

Explorez les entreprises à l'international

Avec D&B Hoovers, accédez aux entreprises commercialement actives dans le monde entier. Identifiez de nouvelles opportunités commerciales et explorez le potentiel des marchés internationaux.

Notre client Apave témoigne



« Aujourd'hui, nos commerciaux utilisent la base D&B Hoovers pour la prospection commerciale et pour faire des études de marché.

Les données Altares nous ont permis de récupérer automatiquement la segmentation de nos clients.

Grâce à ces informations, les commerciaux peuvent adapter les conditions de paiement dans les offres qu'ils font à nos clients et ainsi on réduit le risque de non-paiement »

Laurent Enjalbal, Directeur MOA des systèmes d'informations APAVE international





Part of Dun & Bradstreet's
Worldwide Network

Smart insights to shape your future

Vous souhaitez en savoir plus sur la solution
D&B Hoovers d'Altares ?

Consultez notre site web ou contactez-nous
pour une démonstration.

www.altares.com

Paris

Campus Equilibre
Immeuble Le Yard
58 Avenue Jean Jaurès
92 700 Colombes
France
+33 (0)1 41 37 50 00

www.altares.com

Bruxelles

Inter Access Park,
Pontbeekstraat 4,
1702 Dilbeek,
Belgique
+32 (0)2 481 83 00

www.altares.be

www.altares.lu

Rotterdam

Otto Reuchlinweg 1032
3072 MD Rotterdam
Pays-Bas
+31 (0)10 710 95 60

www.altares.nl